

OPPORTUNITÉ – PARTENARIAT D’AFFAIRES

AGENCE DE COMMUNICATION MARKETING - RÉGION DE QUÉBEC

DESCRIPTION SOMMAIRE

Une agence de communication marketing fondée il y a plus de quinze ans spécialisée dans les stratégies de communication marketing, le design, la publicité et ayant un département web (la « Société ») a retenu les services d'Ascension, achat et vente d'entreprises inc. afin de rechercher une société dans un domaine complémentaire dans le but d'établir un partenariat d'affaires. L'objectif est de réunir les forces des deux sociétés afin d'offrir un éventail de services intégrés et enrichis à leur clientèle actuelle et future, tout en permettant une croissance accrue du chiffre d'affaires. La forme du partenariat est à déterminer en fonction des contributions de chacun des partenaires.

La direction recherche un partenaire dans la région de Québec ou à l'extérieur qui peut assurer la majorité des aspects de gestion administrative et des ressources humaines afin de permettre au dirigeant de la Société de se concentrer sur le développement et la vente des services des deux partenaires. Un partenaire oeuvrant notamment dans les domaines suivants est recherché : web, applications mobiles, stratégie numérique (Inbound Marketing, spécialistes SEO / SEA), études de marché, consultants marketing, cabinets de relations publiques, placement média, production vidéo, réseaux sociaux.

CARACTÉRISTIQUES DE L'OPPORTUNITÉ

- Offre de services de haute qualité, principalement axée sur les plans de communication marketing, le design, la publicité et le web (conception et réalisation de sites) ;
- Excellente réputation auprès du marché et de sa clientèle privée et publique ;
- La Société compte sur une main-d'œuvre compétente et expérimentée : 11 employés, moyenne d'expérience de 10 ans ;
- Force du dirigeant de la Société : développement des affaires – génère chiffre d'affaires sans aucune publicité ;
- Récurrence des revenus représentant une portion significative du chiffre d'affaires auprès d'une clientèle de haute qualité ;
- Structure organisationnelle et opérationnelle en place permettant diverses opportunités de croissance ;
- Synergies potentielles avec un partenaire.

PERFORMANCE FINANCIÈRE

Exercices financiers	2014 et 2015 (2 ans)	2011 à 2015 (5 ans)
Chiffre d'affaires moyen	983 000 \$	786 000 \$
BAIIA ¹ moyen	173 000 \$	94 000 \$
Pourcentage du chiffre d'affaires	18%	12%

¹ Bénéfice avant impôts, intérêts et amortissements principalement ajusté afin de considérer la rémunération de la direction.

PROCHAINE ÉTAPE

Il nous fera plaisir de rencontrer les partenaires intéressés et de vous remettre de l'information opérationnelle et financière additionnelle après avoir signé un engagement de confidentialité. Pour ce faire, le lecteur est invité à contacter le soussigné.

Daniel Sanfaçon, CPA, CA, M.Sc.
Président
(418) 204-4410
daniel@ascension-entreprise.com

Ascension, achat et vente d'entreprises inc.
686 Grande-Allée, suite 315
Québec (Qc)
G1R 2K5

